
Примеры звонков

Как пригласить знакомых на встречу с наставником

- (Имя), Привет! Это (ИМЯ). Звоню по делу. Есть минутка?
- Ты сейчас чем занимаешься, где работаешь?(Или, Ты сейчас там же работаешь?

Ясно, я собственно чего звоню: я сейчас нашла для себя возможность дополнительного заработка, вот звоню узнать на всякий случай, может тебе тоже дополнительные деньги нужны?

- Что за тема? Это сетевой маркетинг? Это продажи?(любой вопрос не важно, отвечаем так)

- Для начала мне нужно понимать нужны ли тебе деньги? Прежде чем начать рассказывать.

- Да

- Хорошо, слушай, так как я только начинаю, не смогу тебе сейчас все кратко и понятно объяснить, давай созвонимся в скайпе, я тебя познакомлю с Александрой, которая уже давно этим делом занимается и достигла хороших результатов, она расскажет конкретно о сути.

- Она сможет сегодня в 18:00 или завтра в 15:00, тебе когда удобно?

- Хорошо, давай тогда в скайпе добавимся, напиши мне свой логин и я присоединю ее к нашему разговору

Если задают вопросы, можно сказать:

Дело стоящее, давай созвонимся в скайпе и она все расскажет. Я тебе сейчас по телефону не буду рассказывать, там показывать нужно.

Если продолжают задавать вопросы, забираете возможность и задаете вопрос: "Тебе вообще деньги нужны не нужны?")

P.S Как правило, когда много вопросов значит человек не рассматривает, а просто из любопытства. Не начинайте отвечать на вопросы, иначе проиграете!

Если задают вопрос: Это сетевой маркетинг?

Ответ: Структура сетевая, к тому сетевому который ты знаешь отношения не имеют. Это не продажи, деятельность информационного характера, вложения не нужны, заработать можно хорошо.

Текст звонка самым близким

Привет. Я тут начал новое интересное дело. Давай встретимся поговорим. Может вместе займемся.

Текст звонка всем остальным

Начало примерно одно и то же. Подстрой текст под себя. Говори уверенно, с паузами, не тараторь.

- Привет, это ИМЯ. Говоришь можешь? (удобно говорить?)
- Напоминаем человеку, где пересекались (если незнакомый), если знакомый сразу переходим к делу.
- Как дела спрашивать не буду, слышу, что все хорошо. Я по делу звоню.
- Ты сейчас там же работаешь/сидишь с ребенком/развиваешь свой бизнес? (если ты знаешь, чем занимается человек).
- Ты сейчас в деловом плане чем занимаешься? (если не очень хорошо знаешь человека)
(пауза. Ждем ответ)
- **Есть предложение по бизнесу, надо встретиться. Бизнес сетевой. Компания LR. Можно выйти на нормальные деньги, XXX тысяч рублей (сумму называем нормальную для кандидата – не много и не мало – соизмеримо с его зарплатой)**
- **Давай встретимся, пообщаемся, все расскажу.**

Если знакомый реагирует позитивно, договариваетесь о том, где и когда встретитесь.
